

ТАРИФЫ
по Договору возмездного оказания услуг
о привлечении клиентов на банковское обслуживание
(не является публичной офертой)

Тарифы (за один календарный месяц)*	
Регистрация бизнеса (в офисе банка при условии открытия счёта)	500 руб.
Если бизнес клиента ЮЛ зарегистрирован 12 месяцев назад и более	500 руб.
Эквайринг	1000 руб.

	1-3 запустившихся клиентов	4-6 запустившихся клиентов	7-9 запустившихся клиентов	10-19 запустившихся клиентов	20-30 запустившихся клиентов
Без статуса					
Открытие счета	1000	1000	1000	1000	1000
Запуск	3000	3200	3400	3600	3800
% от дохода Банка в течении 3 календарных месяцев, следующих за месяцем запуска	от 4000 до 8000 - вознаграждение 16%				
Бронза					
Открытие счета	1000	1000	1000	1000	1000
Запуск	3400	3600	3800	4000	4200
% от дохода Банка в течении 3 календарных месяцев, следующих за месяцем запуска	от 4000 до 12000 – вознаграждение 18%				
Серебро					
Открытие счета	1000	1000	1000	1000	1000
Запуск	3800	4200	4600	5000	5400
% от дохода Банка в течении 3 календарных месяцев, следующих за месяцем запуска	от 4000 до 16000 – вознаграждение 20%				
Золото					
Открытие счета	1000	1000	1000	1000	1000
Запуск	4200	4800	5400	6000	6600
% от дохода Банка в течении 3 календарных месяцев, следующих за месяцем запуска	от 4000 до 20000 - вознаграждение 22%				
Платина					

Открытие счета	1000	1000	1000	1000	1000
Запуск	4600	5400	6200	7000	7800
% от дохода Банка в течении 3 календарных месяцев, следующих за месяцем запуска	от 4000 до 24000- вознаграждение 24%				

Банк выплачивает Партнёру вознаграждение в соответствии с действующими Тарифами, размещёнными на Сайте (в разделе «Партнёрам»), за каждого привлечённого нового и сезонного Клиента **, заключившего Договор (соглашение) по Услуге.

В месяц заключения партнерского соглашения устанавливается статус **«Без статуса»**.

Критерии перехода на статусы (количество запустившихся клиентов):

«Без статуса» — при заключении партнерского соглашения

«Бронза» — партнёр привлёк 1 запустившегося клиента

«Серебро» — партнёр привлёк 4 запустившихся клиентов

«Золото» — партнёр привлёк 5 запустившихся клиентов

«Платина» — партнёр привлёк 7 запустившихся клиентов

Примечание: для действующих и новых Партнёров статус присваивается по нарастающему числу запустившихся клиентов в срок до 07 числа следующего за отчетным месяцем.

Статус аннулируется при отсутствии запустившихся клиентов более 3-х отчётных периодов подряд до статуса «Без статуса».

Критерием запуска считается дебетовый оборот клиента в сумме не менее 50 тыс. рублей (месяц открытия счёта плюс 3 месяца).

Выплата процентов от комиссионного дохода банка происходит в течении 3 календарных месяцев, следующих за месяцем запуска клиента, далее выплата прекращается.

** Расчет осуществляется за каждый календарный месяц отдельно.*

В случае применения упрощенной системы налогообложения, Банк оплачивает стоимость услуг Партнёру без налога на добавленную стоимость (НДС), в соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации.

В случае применения общей системы налогообложения, Банк оплачивает стоимость услуг Партнёру с учетом НДС по ставке, предусмотренной Налоговым кодексом Российской Федерации.

В случае если Партнёром выступает физическое лицо, действуя в качестве налогового агента, Банк удерживает с суммы вознаграждения, причитающегося за Отчетный период, налог на доходы физических лиц (НДФЛ) по ставке, предусмотренной действующим законодательством Российской Федерации.

**** Новый клиент** - клиент не имеющий ранее проданный продукт в Банке, или отказавшийся от данного продукта не менее 12 месяцев назад.

Сезонный клиент - индивидуальный предприниматель, имевший ранее проданный продукт в Банке и отказавшийся от данного продукта не менее 6 и не более 12 месяцев назад, а также сменивший в этот период номер ЕГРИП.